

<b>Šifra predmeta: MAR513</b>	<b>Naziv predmeta: SPOLJNOTRGOVINSKO POSLOVANJE 2</b>		
<b>Nivo: II ciklus studija</b>	<b>Godina: II</b>	<b>Semestar: III</b>	<b>Broj ECTS kredita: 6</b>
<b>Status: izborni</b>			<b>Ukupan broj sati: 30</b>
<b>1. CILJ PREDMETA</b>	<ul style="list-style-type: none"> <li>- temeljito ovladavanje znanjima o organizaciji, načelima i praksi spoljnotrgovinskog i deviznog poslovanja kao i načinima finansiranja spoljnotrgovinskih transakcija</li> <li>- sticanje konkretnih znanja iz tehnika obavljanja spoljnotrgovinskih poslova i transakcija kroz prikaze praktičnih primjera, konstrukcija spoljnotrgovinskih aranžmana i njihovog finansiranja</li> </ul>		
<b>1.1. Rezultati učenja</b>	<ul style="list-style-type: none"> <li>- steći znanja o ulozi spoljnotrgovinskog poslovanja na globalnom tržištu</li> <li>- identificirati rizike poslovanja u međunarodnom okruženju</li> <li>- ovladati tehnikama obavljanja poslova uvoza i izvoza</li> <li>- efikasno obavljati različite poslove sa ino partnerima</li> <li>- izabrati odgovarajuće tehnike finansiranja spoljnotrgovinskih transakcija</li> </ul>		
<b>1.1. Osnovne tematske jedinice</b>	<ol style="list-style-type: none"> <li>1. Poslovanje u globalnom okruženju</li> <li>2. Način i oblici spoljnotrgovinskog poslovanja</li> <li>3. Tehnike izvršenja izvoznih i uvoznih poslova</li> <li>4. Oblici finansiranja spoljnotrgovinskih transakcija</li> <li>5. Multilateralne i nacionalne institucije za podršku finansiranja spoljnotrgovinskih transakcija</li> <li>6. Međunarodni platni promet</li> <li>7. Bankarske garancije u spoljnotrgovinskom poslovanju</li> <li>8. Specifični oblici finansiranja spoljnotrgovinskih transakcija</li> <li>9. Elektronski oblici poslovanja</li> </ol>		
<b>2. NAČIN ORGANIZACIJE NASTAVE</b>			
<i>Opis aktivnosti (%)</i>			
<b>2.1. Način izvođenja nastave</b>	<ol style="list-style-type: none"> <li>1. ex katedra</li> <li>2. diskusije</li> <li>3. prezentacije</li> <li>4. gosti predavači</li> <li>5. case study</li> </ol>	<ol style="list-style-type: none"> <li>1. 25%</li> <li>2. 25%</li> <li>3. 25%</li> <li>4. 5%</li> <li>5. 20%</li> </ol>	
<i>Učešće u ocjeni (%)</i>			
<b>2.2. Sistem ocjenjivanja</b>	<ol style="list-style-type: none"> <li>1. testovi (2 x 35%)</li> <li>3. seminarski rad</li> <li>4. prezentacija</li> <li>5. studija slučaja</li> </ol>	<ol style="list-style-type: none"> <li>2. 70%</li> <li>3. 10%</li> <li>4. 5%</li> <li>5. 15%</li> </ol>	
<b>3. LITERATURA</b>	<ol style="list-style-type: none"> <li>1. Backović, Enver: Finansiranje spoljnotrgovinskih transakcija, Ekonomski fakultet u sarajevu, 2007.</li> <li>2. Andrijanić, Ivo: Vanjska trgovina: kako poslovati s inozemstvom, Zagreb, Mikrorad, 1999.</li> <li>3. Tešić, Milorad: Spoljnotrgovinsko poslovanje, Beograd, Savremena administracija, 1996.</li> <li>4. Johnson, Turner: International Business, Themes and issues in a modern global economy, 2003.</li> <li>5. Czinkota i ostali: International Business, 7th ed., 2005.</li> <li>6. Bennett, Roger: International business, PitmanPublishing, 1996.</li> </ol>		